**Plano de testes (modelo simplificado)**

Preencha os espaços em branco com as informações de plano de testes de acordo com as definições presentes no enunciado da atividade.

**Nome do sistema:**

|  |
| --- |
| Motos |

**Resumo do sistema:**

|  |
| --- |
| Sistema criado para cadastro de motos ( placa, modelo, cor, ano, valor de custo e valor de venda). Também permite cadastrar clientes(nome, endereço, telefone, RG, CPF) apresentando uma lista de clientes cadastrados e outra lista de motos cadastradas. |

**Objetivos do plano de teste:**

|  |
| --- |
| Verificar a correta funcionalidade do cadastro de novas motos, garantindo que todas as informações obrigatórias são inseridas corretamente e que as regras de negócio são aplicadas adequadamente.  Validar tambem a funcionalidade de cadastro de clientes, respeitando as informações obrigatórias.  Testar o carregamento da lista atualizada de motos cadastradas ao abrir a página.  Finalizar a venda de uma moto selecionando um cliente da lista e preenchendo os dados obrigatório da venda. |

**Requisitos de teste (casos de teste):**

|  |
| --- |
| **Requisitos de Testes - Cadastro de Novas motos:**  RT01 - Cadastro com Informações Válidas:  Descrição: Verificar se é possível cadastrar uma nova moto com todas as informações obrigatórias preenchidas corretamente.  Critérios de Aceitação: O sistema deve permitir o cadastro e exibir mensagem de confirmação.  RT02 - Cadastro com Informações Inválidas:  Descrição: Verificar se o sistema impede o cadastro caso alguma informação obrigatória esteja ausente ou inválida.  Critérios de Aceitação: O sistema deve exibir mensagem de erro apropriada e impedir o cadastro.  RT03 – Lista de motos:  Descrição: Verificar se o sistema exibe a lista atualizada de motos cadastradas ao abrir a página.  Critérios de Aceitação: O sistema deve preencher a lista caso tenha moto cadastrada.  RT04 – Realizar uma venda com Informações Válidas:  Descrição: Verificar se fazer uma venda com a moto selecionada da lista, depois selecionando o cliente pelo nome e preenchendo as informações obrigatórias corretamente.  Critérios de Aceitação: O sistema mensagem deve finalizar a venda e exibir mensagem de confirmação.  RT05 – Realizar uma venda com Informações Inválidas:  Descrição: Verificar se o sistema impede a venda caso alguma informação obrigatória esteja ausente ou inválida.  Critérios de Aceitação: O sistema deve exibir mensagem de erro apropriada e impedir venda.  **Requisitos de Testes - Cadastro de Novos clientes:**  RT01 - Cadastro com Informações Válidas:  Descrição: Verificar se é possível cadastrar uma novo cliente com todas as informações obrigatórias preenchidas corretamente.  Critérios de Aceitação: O sistema deve permitir o cadastro e exibir mensagem de confirmação.  RT02 - Cadastro com Informações Inválidas:  Descrição: Verificar se o sistema impede o cadastro caso alguma informação obrigatória esteja ausente ou inválida.  Critérios de Aceitação: O sistema deve exibir mensagem de erro apropriada e impedir o cadastro. |

**Estratégias de teste:**

|  |
| --- |
| Teste de Casos de Sucesso:  Executar testes que validem a funcionalidades principal do sistema, como cadastrar um novo cliente ou uma nova moto com informações válidas e carregar a lista. Esses testes garantem que as principais funcionalidades do sistema estejam funcionando corretamente.  Teste de Casos de Erro:  Realizar testes com cenários de erro, onde informações obrigatórias são deixadas em branco ou preenchidas de forma inválida durante o cadastro. Verificar se o sistema exibe mensagens de erro apropriadas e impede o cadastro nessas situações.  Teste de Realizar Venda:  Verificar a funcionalidade de realizar a venda, selecionando a moto desejada na lista e selecionando o cliente.  Teste de Desempenho:  Realizar testes de desempenho para avaliar o tempo de resposta do sistema durante o cadastro de motos e a realização de venda, especialmente com um grande número de registros no banco de dados.  Teste de Usabilidade:  Avaliar a usabilidade do sistema, testando se as funcionalidades de cadastro e venda são intuitivas e de fácil utilização para os atendentes. |